

Richard Voigts

# Český trh a distribuce IT v roce 2005

(Pokračování ze str. 1)

## Růst trhu

Celkový trh ICT vykázal podle analytické společnosti IDC v roce 2004 růst 66 miliard korun, v roce 2005 pak tři miliardy dolarů, což činí při kurzu dolaru asi 24 Kč zhruba 72 miliard korun, tj. 9% nárůst. Tomu zhruba odpovídá i výsledek průzkumu Reseller Magazinu provedený mezi distributory, kde se růst odhaduje na deset procent. Je však nutno zdůraznit, že měření podle obrátů je komplikované – těžko se totiž měří ryzí distribuce od překupů, a kromě toho nebylo možno popsat, resp. získat údaje ode všech distributorů, zvláště těch menších.

## Nejdůležitější změny

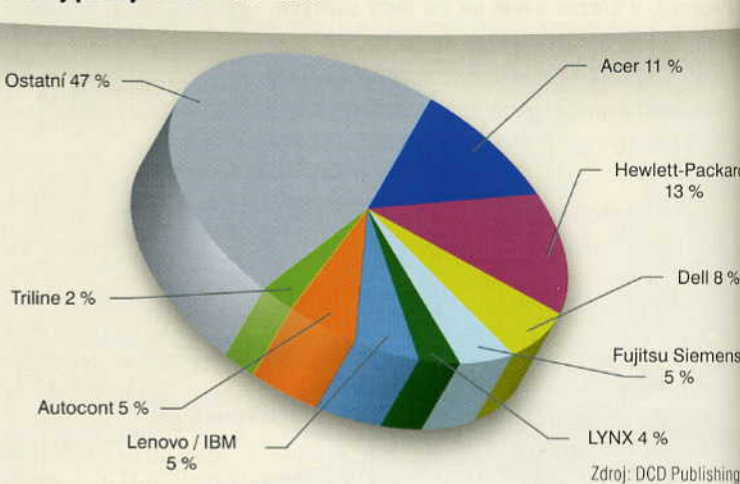
První velkou změnou na našem distribučním trhu byl bezpochyby pád



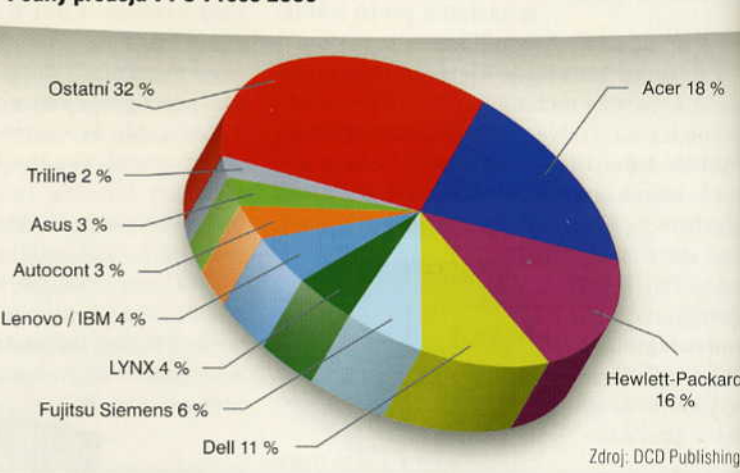
holdingu AAC, který sdružoval firmy ProCA a Libra Electronics. Co se týče AAC, zde vystávají dvě otázky – kam se poděl jeho celkový obrát, a kam se poděl jeho zákazníci – prodejci IT? Zhruba třetinu obrátu AAC tvořily dovozy z Asie, zbytek činily redistribuce (přeproje s ostatními distributory) a re-exporty.

Další důležitou změnou na českém distribučním trhu byl vstup slovenské BGS do Levi International a vznik holdingu BGS Levi Group, čímž se vytvořila silná skupina „top 5“. Levi dříve působila na volném trhu a její vstup do České republiky znamená, že si mohou BGS s Levi zboží mezi sebou vyměňovat. Kromě toho způsobil pravděpodobně největší vrásky eD'systemu kvůli distribuci produktů HP (které nakonec HP přidala české BGS distribution

Podíly prodejů v PC v roce 2004



Podíly prodejů v PC v roce 2005



Distributoři s obrátem od miliardy korun v roce 2005

Firma	obrat 2003 (mil. Kč)	obrat 2004 (mil. Kč)	růst 03-04	obrat 2005 (mil. Kč)	růst 04-05 (mil. Kč)
eD' system Czech	8 196	8 754	6,81 %	9 830	12,29 %
Tech Data Distribution	4 950	5 500	11,11 %	6 000	9,09 %
AT Computers	4 500	5 010	11,33 %	5 510	9,98 %
LEVI International	3 678	4 216	14,63 %	4 829	14,54 %
SWS	2 373	2 804	18,16 %	3 250	15,91 %
DNS*	1 117	1 237	10,74 %	1 449	17,14 %
100Mega Distribution	990	1 012	2,22 %	1 400	38,34 %
ASBIS CZ	1 490	1 220	-18,12 %	1 250	2,46 %
Actebis Computer	840	880	4,76 %	1 071	21,70 %
LAMA Plus	730	800	9,59 %	1 050	31,25 %
AGORA Plus	670	820	22,39 %	1 000	21,95 %
Konsigna	1 600	1 590	-0,62 %	1 000	-37,11 %

Zdroj: DCD Publishing, únor-březen 2006

\* Celkový objem trhu IT v ČR za rok 2005 činí podle IDC 3 miliardy dolarů. Celkový výpočet distribučního trhu je téměř neproveditelný kvůli redistribucím (přeproje jednoho distributora druhému) a kvůli tomu, že všechny distribuční firmy nebyly do průzkumu zahrnuty.

Czech). Společnost BGS navíc koupila práva na značku PC Brave, čímž může kromě vlastních PC Lynx ještě více posílit svou přítomnost na trhu s PC. Kromě toho získala bývalého ředitele Tech Data Distribution, Daniela Kunze, kterého jmenovala ředitelem pro akvizice holdingu.

Co se týče vstupů slovenských distributorů do ČR (BGS, Agem, Euromedia), jde s mírným zpožděním o totéž, čím byl příchod českých distributorů na Slovensko v minulém období – všichni významní čeští distributoři již na Slovensku jsou a tyto události kopírují stav v bývalém Československu před rozpadem federace.

Třetí nejvýznamnější změnou na českém distribučním trhu bylo navázání těsné spolupráce Actebis Computer s polským distributorem ABC Data. Ten je stejně jako český Actebis vlastněn německou společností Actebis Holding se společnou matkou, rodinnou firmou Otto Versant. Actebis Computer přešel se svými sklady do Polska, poblíž Katovic. Co se týká počátečních „obav“ kon-

## Podily prodejů PC v letech 2004–2005

výrobce/značka	2004		2005		růst
	počet	podíl	počet	podíl	
Acer	57 000	11 %	106 000	18 %	86 %
Hewlett-Packard	66 500	13 %	95 000	16 %	43 %
Dell	39 000	8 %	65 000	11 %	67 %
Fujitsu Siemens	26 000	5 %	35 000	6 %	35 %
LYNX	19 000	4 %	26 500	4 %	39 %
Lenovo / IBM	24 500	5 %	25 500	4 %	4 %
Autocont	27 000	5 %	20 500	3 %	-24 %
Asus	N/A	N/A	17 500	3 %	-
Triline	12 500	2 %	14 000	2 %	12 %
Ostatní	236 000	47 %	190 000	32 %	-19 %
<b>Celkem</b>	<b>507 500</b>	<b>100 %</b>	<b>595 000</b>	<b>100 %</b>	<b>17 %</b>

Zdroj: DCD Publishing  
Data obsahují stolní PC, mobilní PC

kurentů Actebisu, a sice že doprava po ještě více rozbitých polských silnicích než jsou naše bude pomalá, že uzávěrky objednávek budou muset být mnohem dřívější než do půlnoci, jak je už u některých domácích distributorů zvykem, že lokalizace některých druhů zboží bude problematická (například popisky klávesnic PC), a navíc, že ABC Data bude mít rozhodně tendenci obsloužit vlastní polské zákazníky, než české, se rozptýlily a Actebis dokázal narůst o téměř 22 procent.

Konsigna stále s obrátem klesá, naděje vkládá například do registračních pokladen.

Klíčoví distributoři ze „silné pětky“ – eD' system, Tech Data, AT Computers, Levi International, zaznamenali kromě růstu především stabilní podíl na trhu, jak je vidět na grafech. Dá se proto předpokládat, že spíše než k přerozdělení obrátu AAC mezi první pětku došlo k rozptýlení jednotlivých prodejců mezi všechny ostatní distributo-

ry. Při pohledu do tabulky obrátů jednotlivých distributorů se dá ještě konstatovat, že kdyby se vzala v potaz fluktuace kurzu, kdy euro kleslo za rok 2005 v průměru o sedm procent, byly by obraty našich distributorů ještě vyšší.

### Prodej PC

Prodej PC zaznamenal 17% nárůst co do počtu kusů oproti předchozímu roku, což je dobré. Horší je, že cena za jednotku neustále padá, nikoliv však výdaje na obhospodaření tohoto zboží, hlavně náklady na dopravu. Zboží se tedy musí udat na trhu více – distributoři jsou si toho vědomi a snaží se tento vliv eliminovat.

Kromě poklesu cen PC bylo možno zaznamenat prudký pokles cen LCD monitorů a hlavně snížení cen a prudké zvýšení prodeje počtu notebooků. Notebooků se u nás prodalo celkem něco přes 250 tisíc kusů, což je o trochu více než 42 procenta; u některých výrobců však jejich prodej již dominuje (Acer).

# CableIQ

## Váš síťový pomocník

Řešíte problémy na kabeláži?

...

Potřebujete zjistit

zda bude na kabeláži fungovat Gigabitový Ethernet?

...

Je do LAN zásuvky připojen aktivní prvek a pracuje na správné rychlosti?

**FLUKE**  
*networks*

Vyzkoušejte si zdarma přístroj CableIQ a uvidíte, jak snadno lze tyto a mnoho jiných problémů vyřešit



Nextlan s.r.o.

Tovární 1112, 537 01 Chrudim  
tel.: +420 469 659 144

e-mail: sales@nextlan.cz, www.nextlan.cz

