

# Nové polepy a rýchlejšia logistika pre Slovensko

## AT Computers láka na svoje PC

**Tomáš Punar**

V minulom roku sa distribútorská spoločnosť AT Computers spojila s poľskou AB. K regionálnemu posilňovaniu dochádza tiež na Slovensku, kde sa zlepšuje najmä logistika. O zmenách na Slovensku, ale aj o počítačoch s vlastným dizajnom, špeciálnych modeloch PC pre seniorov a novej značke pre českých resellerov som hovoril s Martinom Wankem, marketingovým riaditeľom AT Computers.

zvyšok Slovenska. Košice máme silné, máme priamo v regióne sídliačich obchodníkov.

**Zmenili ste sa, že na Slovensko dodávate prakticky rovnaký sortiment ako v Česku. Kde ostávajú odlišnosti?**

Povedal by som, že k posunu došlo hlavne v oblasti PC. Na Slovensko už úspešne dodávame vybavené zostavy podobne ako v Česku. Rozdiely zostávajú v predaji len mála značiek – napríklad BenQ či Olympus. Veľké nárasty naopak sledujeme na Slovensku u drobnejšieho tovaru, ako je Trust, Kensington a podobne. V sieťových prvkoch sa trebárs Linksys predáva menej na úkor lacnejších značiek. Tieto rozdiely sa ale postupne stierajú.

**Na Slovensku sa ATC darilo tiež s vlastnými značkami počítačov, z hľadiska rastu dokonca lepšie ako v Česku. Ako tam funguje vaša predajná sieť?**

V Česku predávame PC o mnoho viacej, preto tu nebol percentuálny rast taký výrazný. Pre Slovensko sme vyrobili 6 198 desktopov a vyrástli o 48 %, no v tomto roku tam plánujeme vyrobiť dvojnásobok. Dnes máme na Slovensku sieť 63 predajní Comfor, ktorú sme budovali posledné tri roky. Značka PC Comfor sa teda predáva v uzavretej sieti našich partnerov. Všetkým záujemcom je potom dostupná značka Triline, ktorá sa na rozdiel od Česka nepredáva v uzavretej sieti partnerov.

**Môžu sa do siete Comfor zapojiť ďalší partneri?**

Naši partneri v sieti Comfor majú vo svojich regiónoch garantovanú exkluzivitu a vieme preto, že partnerov nebude viac ako 70. Môže dochádzať aj k výmenám partnera, ale nejaký väčší nárast predajní rozhodne neplánujeme.

**Usporiadávate na Slovensku aj školenia?**

Áno, všetkých našich zákazníkov vzdelávame dvakrát ročne na dvojdných školeniach. Počas júna tiež obchádzame Košice, Banskú Bystricu a Bratislavu, kde preškoľujeme ďalších zhruba 200 partnerov. Máme pre nich pripravené špecializované školenia z oblasti storage, serverov, HP sortimentu a pod. Pre členov našej siete Comfor máme ďalej štyri školenia psychológie predaja, ak by sa chcel pridať ktokoľvek iný, môže nás kontaktovať. Na Slovensku rastie tiež naša viditeľnosť – tlačovín, bulletinov a inzercie je omnoho viac ako skôr. Vstupujeme sem tiež s dvoma novými projektmi.

**O aké projekty ide?**

Ide o designové počítače, ktoré ponúkame v Česku aj na Slovensku zároveň, zatiaľ exkluzívne pre naši sieť Comfor. Skriňu počítača budeme dodávať na prianie polepenú jedným z našich štyroch motívov – kvetiny pre dámy, gangster pre hráčov, džungľa pre deti a jeden luxusný model. Priplatok bude v koncovej cene 699 Kč



Martin Wanke, marketingový riaditeľ AT Computers

za polep počítača. Ďalšia možnosť bude, že si zákazník navrhne vlastný dizajn a my mu ho vyrobíme. Maržu má na danom polepu predajca približne 20 %.

**A druhý projekt?**

Máme počítač pre seniorov 50+. Uskutočnili sme v spolupráci so spoločnosťami Microsoft a Intel dôkladný prieskum medzi touto skupinou a pripravili zostavu zo špeciálnych komponent, ktoré spĺňajú požiadavky seniorov.

**O aké požiadavky sa jedná?**

Aby bol desktop čo najjednoduchší, nehovoril na nich cudzov rečou, čo znamená, že sme upravili plochu a vynechali slová ako multimédia a internet. Máme v zostave špeciálny 20" LCD, ktorý vie zobrazíť aj v malom rozlíšení ostré obrázky. Sústreďime sa na bezproblémový chod, takže je pri zostave drôtová klávesnica čo najpodobnejšia písaciemu stroju a veľká drôtová myš. Tých úprav je celý rad. Koncová cena je u lacnejšieho variantu 15 999 Kč vrátane monitoru a Windows Vista Premium. S rovnakou cenou v prepočte rátame i na Slovensku. Podľa nášho prieskumu sú seniori ochotní dať v priemere až 25 tis. za počítač, ktorý bude spĺňať ich požiadavky. Počítače 50+ sú už aj na Slovensku v ponuke pre kohokolvek.

**Ako sa AT Computers vlani darilo na Slovensku?**

Na Slovensko sme aktívne vstúpili pred tromi rokmi, i keď reálne sme tam o niekoľko rokov dlhšie. Aktívnych mesačných odberateľov máme v súčasnosti vyše 800. Výsledok za vlaňajší rok bol obrat 1,5 miliardy Sk a prvé čísla za tento rok už naznačujú, že ďalej porastieme. Na Slovensko dodávame prakticky rovnaký sortiment ako v Česku, teda kompletný sortiment v oblasti IT.

**Chystáte pre slovenský trh nejaké významné zmeny?**

Áno, reálna obsluha do 24 hodín funguje na celom Slovensku. Od 1. 5. pritom možnosť objednávok posúvame zo 17 na 18 hodín. Od 26. 5. budeme ponúkať službu Express10 a Express12, čo znamená expresnú dodávku do desiatich, respektíve dvanástich hodín. Pre veľké slovenské mestá štartujeme v priebehu mája službu sobotného doručenia.

**Aké budú ceny týchto služieb?**

Čiastka, za ktorú musí predajca odobrať tovar, aby mal štandardnú dopravu zdarma, je 10 tis. Sk, za podlimitnú objednávku sa platí dobierka vo výške 199 Sk. Cena Express10 a Express12 je nastavená na 100 resp. 50 Sk. Za sobotné dodávky partneri zaplatia 100 Sk.

**Ako sa vám podarilo obsluhovať celé Slovensko do 24 hodín z Ostravy?**

Do Bratislavy to zvládnú i mnohí ďalší. My máme ale dopravcu, ktorý pre nás dokáže obslužiť celý